

FRANCISCO ÁLVAREZ GIJÓN

El navegante solitario Dominique Leguelte llegó a Gijón, donde se quedará a vivir, tras cruzar con su velero el Atlántico

«No tuve tiempo para sentirme solo»



EL HOMBRE Y EL BARCO. Dominique Leguelte, en la proa de su velero. / JOAQUÍN PAÑEDA

Cuatro y cuarto, tarde de sol y brisa en el puerto deportivo de Gijón. El patrón y único tripulante del 'Fayama' despacha, con la calma de quien llega con anticipo a una cita, las últimas maniobras para atracar en las proximidades de la antigua rula su velero, que enseña en el mástil y en la proa las banderas de Francia y España. Dominique Leguelte, de 47 años, descubre desde la cubierta una quincena de personas que le saludan en la rampa. «Le dimos una sorpresa, no se imaginaba que íbamos a venir a esperarlo», asegura entre el grupo la gijonesa Berta Ordiz, compañera del navegante francés, al que recibe con un ramillete de besos tras cruzar en solitario el Atlántico Norte.

Dominique ha tocado puerto con un cuarto de hora de anticipo, así que en los minutos siguientes van llegando hasta allí periodistas, amigos y conocidos asturianos mientras el protagonista descorcha una botella de cava catalán de litro y medio para refrescar la celebración con un «Muchas gracias a todos» como frase del brindis.

El aventurero, oriundo del departamento de Nord-Pas de Calais, cumplió ayer un sueño que incubaba desde que hace un par de años, con su prejubilación como funcionario de la República Francesa, reunió el tiempo y el dinero necesarios para comprar un barco y echarse a la mar, iniciando así una nueva etapa como deportista tras haber practicado el atletismo, el esquí náutico y el esquí alpino.

La travesía, que afrontó sin patrocinador alguno, le ha costado no menos de 10.000 euros y le ha traído

do a una ciudad en la que ha decidido anclar su residencia. Inició el periplo en la Martinica, isla de las Antillas Menores francesas. Remontó el archipiélago caribeño hasta la isla francoholandesa de San Martín y desde ésta puso rumbo al océano Atlántico el 5 de mayo. Veinte días después tocó puerto en Faial, isla del archipiélago portugués de las Azores, donde descansó unos días y prosiguió hacia el Cantábrico. Antes de arribar a Gijón realizó una escala obligada en el puerto lucense, pues había pasado una noche en vela debido al denso tráfico marítimo que encontró en la costa gallega. Asegura que durante el viaje «no tuve tiempo para sentirme solo, porque siempre hay cosas que hacer en el barco».

Sin piloto automático

La navegación transcurrió sin mayores problemas, salvo una avería del piloto automático durante un par de días que finalmente pudo subsanar. El velero, sloop y de un mástil, tiene doce metros de eslora y 3,6 de manga. No dispone de baliza de situación ni teléfono satelital (tan sólo lleva una radio con un alcance de unas diez millas náuticas), por lo que se hace necesario, asegura, «extremar las medidas de seguridad. Si te caes al agua sabes que eres hombre muerto».

Dominique empadronará ahora al 'Fayama' en uno de los pantalanes del puerto deportivo gijonés —la directora de las instalaciones, Flor Guardado, también le dio ayer la bienvenida—, desde donde iniciará otras travesías menos profundas. El verano, aclara Berta, lo vivirá en tierra firme. «con alguna escapada por la costa asturiana».

■ fvalvarez@elcomerciodigital.com

GOLF

Cabrera, el primer argentino que gana el Abierto de Estados Unidos

F. GUERRERO PENNSYLVANIA

Mientras Europa despertaba a un nuevo día, el golfista argentino Ángel Cabrera dormía en su cama del hotel en Pennsylvania con una inesperada compañera: la copa del Abierto de Estados Unidos, segundo torneo de Grand Slam de la temporada.

«Esta noche, después de celebrarlo, me iré a la cama con el trofeo. Estará conmigo en mi cama y voy a dormir con él. Y cuando me levante y le vea ahí junto a mí, sobre mi almohada, quizá ya me dé cuenta de que realmente no era un sueño y que he ganado el Open de Estados Unidos», decía el argentino exultante.

Y no es para menos. Cabrera, con una vuelta final de 69 golpes, escribió una página de la historia al convertirse en el segundo argentino que gana un torneo de Gran Slam y el primero en conquistar el Open USA, un torneo reservado a ganadores americanos, que en sus 107 años sólo lo han dejado escapar en nueve ocasiones. Cabrera aún no había nacido cuando otro argentino, Roberto de Vicenzo, derrotaba a otro número uno, Jack Nicklaus, en el Open Británico de 1967.

BALONCESTO

Deportes reducirá a un máximo de 100.000 euros la ayuda al Farho

S. G. GIJÓN

El futuro del Calefacciones Farho Gijón Baloncesto es aún incierto. El descenso a la LEB Plata traerá consigo un descenso en las ayudas institucionales mayor de lo que en principio la entidad esperaba. Al menos, así lo dejó entrever el director general de Deportes del Principado, Daniel Gutiérrez Granda, quien ayer cercenaba las aspiraciones del club gijonés de lograr 250.000 euros del Ejecutivo regional.

«Como mucho será de 100.000 euros», precisaba Gutiérrez Granda, aunque podría ser aún peor para los intereses del Gijón Baloncesto, ya que el tope inferior que apuntó ayer el titular de Deportes limitaría la cuantía de la ayuda a los 60.000. Esas dos cantidades marcan la horquilla en la que se mueve la Dirección General. Una cifra que no convence en absoluto a los responsables del club gijonés.

Pero el Gobierno regional tiene claro que las circunstancias actuales no son las mismas que cuando se apalabraron los 250.000 euros. «El Principado no puede asumir las pretensiones del Farho Gijón porque han descendido a lo que es la tercera categoría del baloncesto nacional», indicaba

ayer Gutiérrez Granda, quien ya ha comunicado al consejo de administración del Farho Gijón esta decisión.

Así las cosas, un posible regreso del club a la LEB se antoja como complicado, debido a los costes que requiere la confección de un equipo competitivo para abandonar cuanto antes la LEB Plata. Y, además, se une la situación financiera de la entidad, que tiene que mantener el plan de pago de las deudas negociado con las instituciones, lo que implica un desembolso de 120.000 euros cada temporada. Una cifra que hay que restar del presupuesto anual.

Ante esta situación, el presidente del club gijonés, Félix Baragaño, entiende que la oferta realizada por el Ejecutivo autonómico es «claramente insuficiente». «No tiene en cuenta los costes de competir en LEB Plata, que son apenas un 20% menos que en la LEB», detalló.

De este modo, el club quiere seguir «negociando» con Deportes para tratar de incrementar la ayuda que recibe del Gobierno regional. En caso contrario, el Gijón Baloncesto se vería abocado a únicamente intentar sobrevivir en la LEB Plata, olvidando cualquier posibilidad de regresar a la LEB.

EVADES Escuela de Verano de Siero

X EDICIÓN

CURSOS y SEMINARIOS

JULIO y AGOSTO

IV ENCUENTRO NACIONAL DE MARKETING Hotel Ibañeta, Pab. de Siero

5 julio - 20 h - Mesa redonda "Plan de Marketing: herramienta estratégica".

6 julio - 12 h - Ponencia "Marketing experiencial: emocionando clientes".

14 h - Comida de Trabajo "Marketing en el tejido empresarial asturiano".

17 h - Ponencia "Comunicación no convencional".

JORNADAS ABIERTAS GRATUITAS Casa de la Cultura de Pab. de Siero, 20 h

12 de julio: Excelencia y modelo EFQM: aplicaciones a la pyme asturiana.

26 de julio: Innovación en las Pymes: TICs e I+D+i.

2 de agosto: Nuevas tendencias en gestión de recursos humanos.

PROGRAMA DE CURSOS			
- Como negociar con entidades bancarias	(20 h)	9-13 julio	16:30-20:30 pm
- Inglés para la atención telefónica y presencial al cliente	(40 h)	9-20 julio	16-20 pm
- Animación y marketing del punto de venta	(18 h)	9-13 julio	20-22 pm
- Fondos para ONGs: esponsorización y mecenazgo	(18 h)	10-13 julio	10-14 pm
- Logística inversa	(16 h)	10-13 julio	16-20 pm
- Formación de formadores	(20 h)	11-25 julio	Teleformación
- Negociación comercial creativa	(24 h)	16-20 julio	16-20:30 pm
- Auditor interno de calidad	(20 h)	16-20 julio	16-20 pm
- Nóminas, Contratos y Seg. Social	(36 h)	16-27 julio	16-20 pm
- Marketing ecológico	(18 h)	24-27 julio	10-14 pm
- El transporte: alternativas y costes	(16 h)	24-27 julio	10-14 pm
- Marketing Relacional: segmentación y pirámides de clientes	(16 h)	24-27 julio	16-20 pm
- Energías alternativas	(16 h)	24-27 julio	17-21 pm
- Inglés técnico para comercio exterior	(36 h)	24 jul-3 agos	16-20 pm
- Acciones clave de marketing internacional	(20 h)	30 jul-3 agos	10-14 pm
- OSHAS 18001: sistema de gestión de prevención para pymes	(20 h)	30 jul-3 agos	10-14 pm
- Gestión del tiempo	(20 h)	30 jul-3 agos	16-20 pm
- Como motivar y retener equipos de trabajo	(20 h)	30 jul-3 agos	16-20 pm
- RRLHH: resolución conflictos internos	(16 h)	6-9 agosto	10-14 pm
- Creatividad y comunicación alto impacto	(16 h)	6-9 agosto	10-14 pm
- Coaching en Habilidades Directivas	(16 h)	6-9 agosto	16-20 pm
- Protocolo social y empresarial	(16 h)	6-9 agosto	16-20 pm

INFORMACIÓN

EVADES. Tfno.: 902 44 90 44 • Fax: 902 44 70 44 • información@evades.org